**Предварительная программа тренинга**

**«Мастер презентаций. Публичные выступления»**

***В процессе тренинга каждый участник шаг за шагом подготавливает свою мини-презентацию по правилам и в соответствии с заданной структурой и проводит ее в конце тренинга.***

Начало тренинга: 10.00

**10.00 - 12.00:**

• Представление участников, определение целей тренинга.

• Установление стандартов групповой работы.

• Понятие «Презентация» и ее роль в продажах. Жанры.

• Кому и как говорить. Типология слушателей.

• Подготовка к презентации. Практикум.

• Каналы передачи информации

• Практикум по отработке вербальных и невербальных каналов.

**12.00 - 12.15**: Перерыв

**12.15 - 14.00**

• Постановка целей и планирование изменений в сознании слушателя.

• Зачины

• Матрица РИСК

• Эмоциональная подготовка выступающего.

• Оценка и контроль уровня стресса.

• Подготовка основной части презентации. Практикум.

**14.00 - 14.45**: Обед

**14.45 - 16.15**

• Структура выступления.

• 6 функциональных структур презентации.

• Эмоциональная составляющая презентации.

• Методы убеждения

• Как использовать связки

• Формула AIDA в презентации

• Техника переключений

**16.15 - 16.30**: Перерыв

**16.30 - 18.00**

• **Полная презентация участников и разбор ошибок.**

• Обратная связь и вручение сертификатов.

Закрытие тренинга: 18.00